

# MODELLO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE



## INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	<b>RAPINO LORENZO</b>
Indirizzo	<b>Via Nazionale Adriatica Sud 44/E , 66023 Francavilla al Mare (CH)</b>
Telefono	<b>+39 085 9151081 - +39 328 3015480</b>
Fax	
E-mail	<a href="mailto:lorenzora@hotmail.it">lorenzora@hotmail.it</a>
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	08/02/1981

## ESPERIENZA LAVORATIVA

- |   |  |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"><li>• Date (da – a)</li><li>• Nome dell'azienda e città</li><li>• Tipo di società/ settore di attività</li><li>• Posizione lavorativa</li></ul> | <p>Novembre 2020 a tutt'oggi</p> <p>Banca Monte dei Paschi di Siena S.p.A. – Filiale di Chieti – Via Arcivescovado, 34</p> <p>Azienda Bancaria</p> <p>Responsabile Linea Small Business – Filiale Paschi Valore</p> <p>Responsabile risultati commerciali linea Small Business, controlli operativi e gestionali, coordinamento del team assegnato per il conseguimento dei budget assegnati.</p> <p>Responsabile del credito a diretto riporto del responsabile di struttura, del District Manager e dell'Area Manager. Sviluppo nuova clientela e ricerca di opportunità commerciali su territorio di competenza, analisi di bilancio e Monitoraggio qualità del credito, con predisposizione azioni di prevenzione al deterioramento del credito.</p> |
| <ul style="list-style-type: none"><li>• Date (da – a)</li><li>• Nome dell'azienda e città</li><li>• Tipo di società/ settore di attività</li><li>• Posizione lavorativa</li></ul> | <p>Gennaio 2018 a Novembre 2020</p> <p>Banca Monte dei Paschi di Siena S.p.A. – Filiale di Guardiagrele (CH) - Largo San Cristoforo, 1</p> <p>Azienda Bancaria</p> <p>Preposto Linea Affluent – Vice Direttore di Agenzia</p> <p>Responsabile risultati commerciali linea affluent retail, controlli operativi e gestionali, lavoro in team per il conseguimento dei budget assegnati; Responsabile per la raccolta diretta e indiretta, protezione assicurativa, mutui ipotecari e finanziamenti. Sviluppo nuova clientela e ricerca di opportunità commerciali su piazza e territorio di competenza. Controllo su qualità del credito della Filiale.</p>   |
| <ul style="list-style-type: none"><li>• Date (da – a)</li><li>• Nome dell'azienda e città</li><li>• Tipo di società/ settore di attività</li></ul>                                | <p>Gennaio 2016 – Gennaio 2018</p> <p>Banca Monte dei Paschi di Siena S.p.A. – Filiale di Chieti – Via Arcivescovado, 34</p> <p>Azienda Bancaria</p>   |

<ul style="list-style-type: none"> <li>• Posizione lavorativa</li> <li>• Principali mansioni e responsabilità</li> </ul>	<p>Specialist Linea Valore settore retail – Filiale Paschi Valore</p> <p>Preposto alla gestione dei portafogli di investimento per la Linea Valore; controlli operativi e gestionali, lavoro in team per il conseguimento dei budget assegnati su raccolta diretta e indiretta, mutui e finanziamenti a clientele retail, protezione assicurativa.</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome dell'azienda e città</li> <li>• Tipo di società/ settore di attività <ul style="list-style-type: none"> <li>• Posizione lavorativa</li> </ul> </li> <li>• Principali mansioni e responsabilità</li> </ul>	<p>Giugno 2011 – Dicembre 2015</p> <p>Banca Monte dei Paschi di Siena S.p.A. – Filiale di Sambuceto – Viale Amendola 100 66020 San Giovanni Teatino (CH)</p> <p>Azienda Bancaria</p> <p>Responsabile Linea Affluent . Vice Direttore di Agenzia</p> <p>Responsabile risultati commerciali linea affluent retail, controlli operativi e gestionali, lavoro in team per il conseguimento dei budget assegnati; Responsabile per la raccolta diretta e indiretta, protezione assicurativa, mutui ipotecari e finanziamenti non ipotecari. Sviluppo nuova clientele e ricercar di opportunità commerciali su piazza e territorio di competenza. Controllo su qualità del credito della Filiale.</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome dell'azienda e città</li> <li>• Tipo di società/ settore di attività <ul style="list-style-type: none"> <li>• Posizione lavorativa</li> </ul> </li> <li>• Principali mansioni e responsabilità</li> </ul>	<p>Marzo 2007 – Maggio 2011</p> <p>Banca Monte dei Paschi Di Siena S.p.A. (Banca Toscana S.p.A. fino al 30/03/2009) Viale Umberto I, 11 64032 Atri (TE)</p> <p>Azienda Bancaria</p> <p>Responsabile Linea Affluent – Vice Direttore di Agenzia</p> <p>Responsabile risultati commerciali linea affluent retail, controlli operativi e gestionali, lavoro in team per il conseguimento dei budget assegnati; Responsabile per la raccolta diretta e indiretta, protezione assicurativa, mutui ipotecari e finanziamenti non ipotecari. Sviluppo nuova clientele e ricercar di opportunità commerciali su piazza e territorio di competenza. Controllo su qualità del credito della Filiale.</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome dell'azienda e città</li> <li>• Tipo di società/ settore di attività <ul style="list-style-type: none"> <li>• Posizione lavorativa</li> </ul> </li> <li>• Principali mansioni e responsabilità</li> </ul>	<p>Gennaio 2006 – Marzo 2007</p> <p>Banca Toscana S.p.A. – Filiale di San Salvo (CH) Via Duca degli Abruzzi, 34 66050 San Salvo (CH)</p> <p>Azienda Bancaria</p> <p>Responsabile Linea Affluent</p> <p>Responsabile risultati commerciali linea affluent retail, lavoro in team per il conseguimento dei budget assegnati, addetto alla sicurezza SSL.</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome dell'azienda e città</li> <li>• Tipo di società/ settore di attività <ul style="list-style-type: none"> <li>• Posizione lavorativa</li> </ul> </li> <li>• Principali mansioni e responsabilità</li> </ul>	<p>Agosto 2004 – Gennaio 2006</p> <p>Banca Toscana S.p.A. – Filiale di Termoli (CB) – Via A. De Gasperi, 16 86039 Termoli (CB)</p> <p>Azienda Bancaria</p> <p>Responsabile Linea Affluent</p> <p>Responsabile risultati commerciali linea affluent retail, lavoro in team per il conseguimento dei budget assegnati.</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome dell'azienda e città</li> <li>• Tipo di società/ settore di attività <ul style="list-style-type: none"> <li>• Posizione lavorativa</li> </ul> </li> <li>• Principali mansioni e responsabilità</li> </ul>	<p>Agosto 2003 – Agosto 2004</p> <p>Banca Toscana S.p.A. Filiale di Cassino – Via E. De Nicola, 83 03043 Cassino (FR)</p> <p>Azienda Bancaria</p> <p>Responsabile Linea Family</p> <p>Responsabile risultati commerciali Linea Family, lavoro in team per il conseguimento dei budget assegnati.</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome dell'azienda e città</li> <li>• Tipo di società/ settore di attività <ul style="list-style-type: none"> <li>• Posizione lavorativa</li> </ul> </li> </ul>	<p>Aprile 2003 – Agosto 2004</p> <p>Banca Toscana S.p.A. – Filiale di Venafrò – Via G. Carducci, 86079 Venafrò (IS)</p> <p>Azienda Bancaria</p> <p>Responsabile Linea Affluent</p>

- Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)
    - Nome dell'azienda e città
  - Tipo di società/ settore di attività
    - Posizione lavorativa
- Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)
    - Nome dell'azienda e città
  - Tipo di società/ settore di attività
    - Posizione lavorativa
- Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)
    - Nome dell'azienda e città
  - Tipo di società/ settore di attività
    - Posizione lavorativa

Responsabile risultati commerciali linea affluent retail, lavoro in team per il conseguimento dei budget assegnati.

Luglio 2002 – Aprile 2003

Banca Toscana S.p.A. – Capogruppo Molise – Via F. Crispi, 2/A 86100 Campobasso (CB)

Azienda Bancaria

Staff Responsabile Commerciale Retail e settore controlli

Seguimento e supporto commerciale per le filiali della Capogruppo, addetto ai controlli operativi e contabili delle filiali, controlli di cassa e valori presso le filiali.

Ottobre 2001 – Luglio 2002

Banca Toscana S.p.A. – Filiale di Santa Croce di Magliano – Via XX settembre, 19/23 Santa Croce di Magliano F. Crispi, 2/A 86047 Santa Croce di Magliano (CB)

Azienda Bancaria

Contabilità, cassa – Front Office

Gestione Contabile e della Cassa, filiale di nuova apertura con assegnazione a seguito periodo di formazione presso Centro Formazione Professionale in Firenze e addestramento c/o Filiale di Vasto (CH). La filiale ha conseguito il Braek Even point a dieci mesi dall'apertura.

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali studi / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica o certificato conseguita
- Date
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali studi / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica o certificato conseguita

Marzo 2011

Laurea Triennale in Economia e Management – Facoltà di Scienze Manageriali c/o Università degli Studi D'Annunzio CH/PE

Solida preparazione di base nelle discipline aziendali, economiche, quantitative e giuridiche al fine di garantire padronanza di tutti i temi che riguardano le funzioni aziendali per tutte le classi di aziende. Comprensione ed interpretazione dei cambiamenti in atto nell'ambito del sistema economico nazionale ed internazionale e di traduzione degli stessi in fattori strategici di competitività, così come richiesto dal sempre più accentuato processo di globalizzazione.

Dottore in Economia e Management con votazione 92/110 – titolo conseguito nel corso dell'attività lavorativa.

Luglio 2000

Diploma di maturità Scuola Media Superiore – Istituto Tecnico commerciale Aterno indirizzo IGEA.

Solida preparazione di base nelle discipline aziendali, economiche e giuridiche. Studio delle lingue Inglese e Francese commerciale.

Ragioniere e Perito Commerciale con votazione 94/100

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### PERSONALI

*Maturate nel corso della vita e della propria esperienza lavorativa, anche se non supportata da attestati o da certificati ufficiali.*

MADRELINGUA

ITALIANO

## ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

## INGLESE

OTTIMA  
BUONA  
Buona

## FRANCESE

OTTIMA  
SUFFICIENTE  
Buona

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### RELAZIONALI

*Mettere in evidenza la propria propensione ai rapporti interpersonali, soprattutto per posizioni che richiedono il lavoro in team o l'interazione con la clientela o partner aziendali.*

Spiccata attitudine al lavoro di squadra, sia dal punto di vista prettamente professionale sia per quanto concerne attività sportive, attraverso la costante ricerca del bene comune e l'esaltazione del gruppo. Tali doti sono state acquisite anche grazie alle esperienze sportive, in particolare nell'ambito calcistico e dell'atletica leggera, praticata dai 12 ai 15 anni con tesseramento FIDAL. Inoltre, nell'ambito del progetto IG Students, ho rivestito la carica di A.D. di azienda, coordinando un gruppo di 15 persone dalla creazione, fino alla realizzazione e vendita di un prodotto reale. Il nostro progetto ha vinto la fase regionale consentendoci di partecipare alla fiera nazionale di Roma nel marzo 1999. Nel corso dell'anno scolastico 1999/2000 ho coordinato il progetto "carta bianca" per la mia classe, e il nostro gruppo, nonché progetto giornalistico, e' stato premiato alla Fiera del Libro presso il Lingotto di Torino.

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### ORGANIZZATIVE

*Esplicitare le capacità acquisite nell'eventuale coordinamento di altre persone o se incaricato di gestire progetti in contesti aziendali complessi e articolati.*

Nell'ambito lavorativo mi occupo di mettere a punto le strategie commerciali e monitorarne i risultati, attraverso le piattaforme CRM predisposte dall'azienda. Nel 2002 ho svolto compiti di indirizzo strategico e commerciale presso la Capogruppo di Campobasso della Banca Toscana Spa, lavorando a stretto contatto con la Direzione Generale ed utilizzando i software di CRM predisposti da quest'ultima, per finalizzare l'attività commerciale delle filiali (11) seguite. In ambito sportivo, attualmente rivesto la carica di Presidente del Nautilus (Asd Sottomarino), squadra che milita nella serie A UISP campionato Provinciale di Pescara, occupandomi dei rapporti con i gestori degli impianti per gli allenamenti e le partite di campionato, mi occupo inoltre della comunicazione (Addetto stampa e gestione comunicazione canali social in particolare Facebook e Instagram). Gestisco altresì i rapporti istituzionali con la Federazione, gestisco la programmazione, la ricerca e la trattativa con gli sponsor. Unitamente alla direzione tecnica, ho il compito di gestire il gruppo e guidarlo sia dal punto di vista organizzativo che motivazionale, nel corso di tutta la stagione. Questa esperienza mi ha permesso di affinare le mie capacità organizzative e di Team Leadership. Da Agosto 2020 sono altresì responsabile Marketing e Comunicazione del Francavilla Calcio 1927, club che milita nel campionato FIGC Promozione Abruzzo.

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### TECNICHE

*Eventuale conoscenza di specifici macchinari o tecniche particolari, anche in ambito informatico/gestionali.*

Ottime conoscenze informatiche; ottima conoscenza ed utilizzo pacchetto office, Sistema Windows e IOS. Ottima conoscenza piattaforma Wordpress e Blogspot. Ottima conoscenza piattaforme social, web e social media marketing, in particolare Instagram, Facebook, e Twitter; **ho conseguito l'attestato Google Digital Training (cfr Profilo LinkedIn); Nel maggio 2017 ho conseguito attestato di partecipazione a "Corso per Osservatori e Procuratori sportivi" organizzato dalla società Football International Trading di Milano;** ho partecipato, a novembre 2018, al Social Football Summit, evento organizzato dalla Start Up Social Media Soccer ed incentrato sulla comunicazione e la gestione dei canali social in ambito sportivo, in particolare nel mondo del calcio. Certificazione Primo Soccorso ed utilizzo defibrillatore – BLS-D conseguito a settembre 2018.

CAPACITÀ E COMPETENZE  
ARTISTICHE

*Eventuali abilità in ambito musica,  
scrittura, grafica, disegno ecc.*

Appassionato di musica (rock in particolare), nel tempo libero suono la chitarra acustica ed elettrica. Tra i miei hobby c'è anche la scrittura e questa passione ha trovato sfogo nella collaborazione con vari blog economici e sportivi, nonché con una testata giornalistica sportiva locale nel corso del 2018.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

*Eventuali altre competenze che si vogliono  
mettere in risalto anche se non  
strettamente collegate con la posizione  
ricercata.*

Sono ottimista di natura, questo mi porta a ricercare sempre il lato migliore di ogni situazione, cercando di cogliere delle opportunità anche in problematiche complesse, affrontando ogni situazione in modo positivo e proattivo e cercando di trasformare le difficoltà in occasioni di crescita personale e professionale: il problem solving ed il lavoro in Team sono i miei punti di forza.

Disponibile a mobilità, nonché a trasferte sia nazionali che internazionali.

PATENTE O PATENTI

Patente B

*Autorizzo al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dalla Legge 196/03*



# Ministero della Giustizia

## Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 9201/2021/R

Al nome di:

Cognome **RAPINO**  
Nome **LORENZO**  
Data di nascita **08/02/1981**  
Luogo di Nascita **ORTONA (CH) - ITALIA**  
Sesso **M**



sulla richiesta di: **INTERESSATO**  
per uso: **RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1 COMMA 14 LEGGE 3/2019)**

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

**NULLA**

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI CHIETI

CHIETI, 01/09/2021 09:25



IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO  
( PUGLISI DANIELA GIOVANNA )

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.